

PROPOSITION DE PARTENARIAT FINANCIER

Développement d'un modèle de vente de téléphones à crédit

Objet : Recherche de partenaire financier pour le préfinancement de téléphones vendus à crédit

Madame, Monsieur,

Dans le cadre du développement de nos activités commerciales, nous avons mis en place un **modèle de vente de téléphones à crédit** permettant aux clients d'acquérir immédiatement leur appareil après le versement d'un acompte, puis de régler le solde sur une période pouvant aller jusqu'à **6 mois ou plus**, selon les conditions convenues.

Notre entreprise prend en charge l'ensemble de la chaîne opérationnelle : **approvisionnement des téléphones, commercialisation, gestion des clients, suivi des échéances et recouvrement des paiements**. Une marge bénéficiaire est intégrée à chaque transaction.

NOTRE BESOIN DE FINANCEMENT

Afin d'accélérer notre croissance, nous recherchons **un ou plusieurs partenaires financiers solides** disposés à mettre à notre disposition une **ligne de préfinancement**.

L'objectif est de porter progressivement notre capacité à **500 téléphones ou plus par semaine**, tout en maintenant une gestion rigoureuse des ventes et des remboursements.

AVANTAGES POUR LE PARTENAIRE FINANCIER

Le partenaire financier bénéficiera notamment de :

- **Un rendement financier** sur les fonds mis à disposition ;
- **Des revenus récurrents**, grâce au renouvellement des cycles de financement ;
- **Une possibilité d'augmenter progressivement son financement**, en fonction des performances réalisées ;
- **Un suivi régulier des ventes, des encaissements et des remboursements** ;
- Une possibilité de construire une **relation commerciale durable et évolutive**.

MODÈLE DE FONCTIONNEMENT

Financement → Achat des téléphones → Vente à crédit → Remboursements clients → Rémunération du partenaire → Réinvestissement

Ce mécanisme permet de faire circuler les capitaux sur plusieurs cycles et d'augmenter progressivement le volume de téléphones financés.

CONDITIONS DU PARTENARIAT

Nous sommes ouverts à une discussion avec le partenaire afin de définir ensemble :

- Le **montant de la ligne de financement** ;
- Le **taux ou la rémunération du partenaire financier** ;
- La **durée de chaque cycle de financement** ;
- Les **modalités de remboursement** ;
- Les **mécanismes de sécurisation et de contrôle** ;
- Les modalités de suivi et de reporting.

NOTRE OBJECTIF

Notre ambition est de bâtir un **partenariat financier durable, rentable et évolutif**, permettant d'augmenter progressivement notre capacité de financement et de dépasser **500 téléphones financés par semaine**.

Nous sommes disponibles pour présenter notre modèle économique, nos projections financières ainsi que les mécanismes proposés pour sécuriser les fonds et assurer la transparence des opérations.

Pour toute information complémentaire ou pour organiser une rencontre, veuillez nous contacter :

Email : ccec7943@gmail.com

Nous vous remercions pour l'intérêt porté à cette opportunité de partenariat et restons disponibles pour échanger sur les modalités d'une éventuelle collaboration.

Cordialement,
Mr pierre, Directeur Commercial